



仕事と子育て両立してます



この会社と出会わなかったら
本当の“仕事の醍醐味”を味わえ
なかったかもしれませんね

●企画部統括課
本間ひとみさん(37歳)

私がこの会社と接点を持ったのは、2人の子どもを育てながら専業主婦をしていたころ。以前に同業界の会社に勤務していた縁で、業務委託の仕事をもたらったんです。そうして付き合いが続くうち、会社のほうから入社が誘いが。仕事のやり取りの中で子育て中のスタッフが多いことは知っていましたが、勤務条件が魅力的だったので仕事復帰を決めました。この会社では、育児などの理由で時間に制限がある人のための働き方が、そもそも制度として整備されていました。勤務時間や長期休暇など、臨機応変に対応してくれるんです。

今年1月からは正社員になりましたが、2時間の時短勤務を認められています。下の子ども5歳になったとはいえまだまだ手はかかるものですが、助かってますよね。この会社において、子どもがいることをマイナスに感じている人はありません。むしろお客さまの目線に近づけるという意味で、強みになっていると思います。4人の部下のうち3人が女性で、そのうち1人には子どももいます。もちろん急に早く帰ったりと、みんなに迷惑をかけることもあります。イヤな顔一つせずサポートしてくれるんですよ。この会社と知り合わなかったら、一生専業主婦だったのかも、と本気で思うんですよ。



本間さんの影響が最も、子どもが建築に関心をもつようになったという

PROFILE

1966年生まれ。愛知県出身。新卒入社で会社を辞め専業主婦になり、2児の母に。同社から建築関係の業務委託を受けたことが縁で、2001年10月に入社する。現在は商品企画・広報を担当する。一級建築士。



上司から見た
本間さん

管理部次長
金子恭恵さん

本間さんが、たまに「主人にゴハンをたのんできた」なんて気にやんだ顔で話してくれます。そんな時、彼女が仕事も家庭も絶対に手を抜かない人なんだと痛感しますね。私たちができることで一番本間さんのためになるのは、案外、仕事以外の面なのかもしれません。ランチなど息抜きとなる時間には、喜んで付き合いたいですね。



同僚から見た
本間さん

企画部企画開発課
大仲千佐登さん

本間さんとは就職活動時代に会って、その時から「カッコいいなあ」と思っていました。机を並べるようになってからも、その憧れは変わっていないんですよ。仕事に感じるビジネスパーソンとしてのオーラと、企画の中に顔を出す母親としての顔と、その2つのアンバランスさが、逆に何ともステキな感じなんですよね。

(株)フージャース
コーポレーション

DATA ●事業内容/新築分譲マンションの企画・販売 ●設立/1994年12月 ●資本金/2億3887万5000円 ●従業員数/71名 ●売上高/117億円(2003年3月期)

子どもがいることは「武器」！
新築マンションの企画・販売を手がける
会社が、リビングアドバイザーを募集



管理部総務課
課長代理
竹島美紀子さん

フージャースコーポレーションは、新築分譲マンションの企画・販売を手がける総合デベロッパー。設立から8年で売上高100億円を達成、昨年は成長率27%の売上を果した成長企業だ。歴史が浅く、少人数の会社であるにもかかわらず、同社ですらで4名の産休・育児取得の実績があるという。

「私たちの手がけるマンションの購買層を考えた場合、子どもがいる女性の視点からの商品企画や営業戦略が必要不可欠です。お客さ

まと同じ立場で発想ができるという点で、当社では育児をしていることは武器にこそなりますが、決してマイナスにはならないんですよ。」(竹島さん)

時短勤務制度にも目を見張るものがある。適用期間は特に定められておらず、子どもが小学校に入学以降も適用が可能。また子どものいるスタッフはもちろん、本人の希望があり会社が必要を認めた場合は、子どもがいなくても既婚者にも適用される。現在も1名がこれを活用しているという。

「元々は男社会の不動産業界ですが、女性ならではの感性を活かしてできることはたくさんあるはずですよ。結婚しても、子どもが生まれても社会と接点を持っていたいと考えている人たちに、多くの機会を提供する会社であり続けたいです。」(竹島さん)

今回同社が募集するのはリビングアドバイザー。チラシや情報誌を見て各地のモデルルームを訪れたお客さまに、新築マンションを提案していく仕事だ。

「物件の特長を説明していくことにはじまり、資金面の相談、契約の成立、入居まで一貫して携わっていたけど仕事です。お客さまの対応以外にも、販売戦略の立案や集客のためのポスティング、一度いらしたお客さまのフォローなどに、5~7名のチームで取り組んでいただきます。」(竹島さん)

求めているのは、同社のノウハウをゼロから吸収してくれる人材。もちろん未経験者大歓迎だ。「大きなモノを売る仕事です。お客さまの夢の実現をサポートする役割です。仕事で得られる達成感や満足感は、かなりのものです。ノルマではなく、目標を達成した場合のインセンティブの支給や、1件成約ごとの歩合給など、努力した分は給与面でも評価しますよ。」(竹島さん)

採用情報

- 職種/リビングアドバイザー ●資格/高卒以上35~45歳くらいまでの方
- 給与/固定給 月23万円以上十歩合給 ●待遇/昇給年2回、交通費全給、社保完、社員持株制度、国内・海外旅行、宅地建物取引主任者資格合格お祝い金
- 勤務地/都内および埼玉・千葉のモデルルーム内 ●勤務時間/9:30~18:00
- 休日休暇/毎水曜、第1・3火曜、夏季、年末年始、個人毎に定める休日(年間9日)、有給、特別休暇 ●応募/履歴書(写貼)・職務経歴書をご郵送ください
- 交通/地下鉄麩町駅徒歩4分、永田町駅徒歩6分、赤坂見附駅徒歩7分 ●所在地/〒102-0094 東京都千代田区紀尾井町3-3 南部ビル2階 ☎03-3556-6636 担当/竹島美紀子

